

お年賀自動盤新聞 「かけはし」

第27号 2019年1月1日発行



新年明けましておめでとうございます。ご挨拶にお年賀自動盤新聞を送らせて頂きました。(株)鈴喜は本年で創業 10 年目になります。とても早く日々が過ぎました。お世話になりました皆様に心よりお礼申し上げます。本年の干支はいのしし、現状維持では無く、新たなチャレンジ、次のステップへの躍進を目指して前向きに頑張っております。昨年同様、本年もどうぞよろしくお願い致します。



■自動盤業界の近況と見通し

昨年の自動盤業界全体は、日本のみならず世界的にとっても忙しく右上がりの状態が続きました。リーマンショック以降長く厳しい時代が続きましたが、昨年も予想以上の追い風が吹いてくれました。工場を増設するお話も多く、機械の引き合いを多方面から頂きました。今年の先行きを自動盤屋さんに伺うと昨年程の勢いは収まると観ている方が多い、極端に状況は落ちないと予測しながらも皆さん米中の貿易摩擦問題の影響を一番心配しておられます。続いて国内においては消費税増税による消費の落ち込みが危惧される。良材料としては東京オリンピック開催が近づき更なる景気の底上げ効果への期待が高まります。一例ですがATMの切り替えやAIやロボットに関連し今後も新たな部品加工が登場する可能性もあります。スター精密の今年の自動盤販売計画は昨年同様を予定しております。自動盤販売においても昨年好調だった海外も大きく勢いは落ちないと観ており、引き続き現状のまま推移すると想定しております。最近の自動盤屋さんの困りごとで多いのはオペレーター不足です。有効求人倍率も少しずつ上がっていますが、募集をかけても応募者が極端に少ない。なんとか新しい若い方を採用しても定着してくれない。自分は小学校の頃、お小遣いを貯め戦車のプラモデルを作るのが楽しみでした。今の若い方々はモノづくりに対して興味が薄くなっているように感じます。工場や機械はお金を出せば簡単に同じ物が入手出来ます。人財の問題は簡単では無く、出来る人に来てもらうのか、育てるのか様々な方法があり経営者の手腕が大きく問われる部分でもあります。これからの自動盤業界が更に繁栄するためには若い方に魅力を感じてもらえる環境作りも必要かと痛感しております。

■バイトが一本足りない時に！

榎刃のバイトが一本足りない！時々ありますよね。先日、関東の自動盤屋さんに新規お取引にてスター精密の自動盤を納入させて頂きました。いつも工夫して加工に取り組んでいる工場長から、「こんなホルダーあったら便利でしょう」と言われて出てきた物があります。バイトの両側にチップが付いた 12 角のホルダーです。「メーカーさんにアイデアを提供して製作してもらいました！」それは 1 本のホルダーに荒と仕上げを装着出来るホルダーです。仕上げ加工チップを荒加工チップより小さくし、ホルダーの左右からチップを止めるネジ位置をずらした構造になっています。この工夫によりクシバ刃物台用の細いホルダーでもお互いのネジが干渉しない構造になっています。実は先日、販売も開始されました。ご興味のある方は是非トライしてみてください。皆さんの会社の出入りの工具屋さんでもご購入頂けます。

- ※販売先：丸一切削工具(株)
- ※商品名：自動盤用2ヘッドホルダー
- ※YouTube 動画もあります「ツーヘッドホルダーによる自動盤加工」と検索してみてください。



■(有)アキモト・パーツのチャレンジ

アキモト・パーツさんに立ち寄ると・・・
「今夜このFAXを主要な取引先18社に送るよ」⇒
いつも秋元社長には驚かされるのですが今回も驚きの展開!

なんと発注先に10%の値上げ要請の依頼です。
逆の親会社等からのコストダウン要請は頻繁に我々に来て苦慮している。

さすがのチャレンジに結果が気になり2週間後に再訪問して状況を伺いました。

FAX翌日の反応は取引先18社中、スムーズに受け入れてくれた会社は15社、納得して頂けない会社は2社、要相談は1社であった。

1社では大変厳しいネゴがあり調達担当と先方社長3名でひざ詰め談判になった。

取引先は「値上げは一切認めない」の一点張り。
秋元社長も懸命に説明をするが理解を得られず取引停止だ!あわや交渉決裂!

席を立とうとした時「わかった。今、秋元さんに取引を辞められたらうちも困ってしまう」。先方の社長からこの一言があった。

事態は一変した「引き続きよろしく頼む」。

電話や訪問し実情を伝えると先方も部材の値上がり等、同様の状態に直面している為、想定以上に理解を示してくれた。予想に反して18社全ての合意をいただけた。

想定以上に皆さんの合意が頂けた事に秋元社長も驚いていた。

当然この様な要求を出す以上は仕事量が少なくとも2割程減少する事を想定していた。

今も断り続けている仕事を取り込めば極端に売り上げは落ちないと踏み切った。

2極化している側面もあるが今自動盤業界では仕事があふれている、仕事を取る気になれば比較的容易に仕事を取れる、自信を持ち積極的に行動していく時期である。

日本の悪い商習慣なのか、親会社に単価の値上げを依頼するのは殿様に直訴する農民の様な感覚がある。認められればいいがダメならば打ち首になる様なとてもハードルを高く捉える風潮がある。

今回の秋元社長の取り組みは日本政府の基本方針、デフレ脱却、従業員の賃金アップにも合致している。自動盤業界全体がこの様な取り組みに自信を持って積極的に進めて行く社会的な必要性がある。

以前、エーワン精密の梅原相談役の書かれた記事「やがて中小が大手を選ぶ」を読んだ事を思いだした。そんな楽しい時代が近づいているのかもしれない。

御中 FAX 連絡 H30年8月22日

お取引様 各位

(有)アキモト・パーツ

T338-0034

さいたま市浦和区内容5-25-13

TEL 048-837-1574

FAX 048-837-1575

価格改定依頼 件

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

いつも大変お世話になっております。

大変申し上げにくいことではございますが、諸物価が急激に高騰し従来の価格を維持する事が困難になってまいりました。

誠に不本意ながら下記の通り価格の変更させて頂きますよう

お願い申し上げます。

H30年10月1日以降納入分(納期)より改定

改定価格 現行価格の10%の値上げ

※下記の製品は除く

8月以降見積分、弊社都合の遅延分、現在受注分、在庫分

※改定理由: 原材料、工具消耗品、運賃、油等の高騰ため。

大変申し訳ございませんが何卒ご理解の程お願い申し上げます。

■中古自動盤買取強化中です!

ご不要になりましたNC自動盤がありましたら是非お売りください。

出張査定無料です。買取メーカーはこだわりません。

対象となる年式は2000年以降に製造されたNC自動盤になります。

新品導入に伴い入れ替え、閉鎖工場一式の買取等も行っております。

是非、是非、お気軽にお電話下さい。080-1611-1192 代表:鈴木

中古買取

■中古買取強化中



発行者: (株)鈴喜 鈴木佳之 自動盤専門商社

〒330-0074 埼玉県さいたま市浦和区北浦和5-10-8

TEL 048-829-7666 E-mail: yoshiyuki@suzukipc.jp

FAX 048-829-7637 HP : http://jidouban.com

携帯 080-1611-1192 ((お電話お待ちしております!))

